

ECHOS DES BENEFICIAIRES



N°29

23 AOÛT 2022

Kassegne Afi

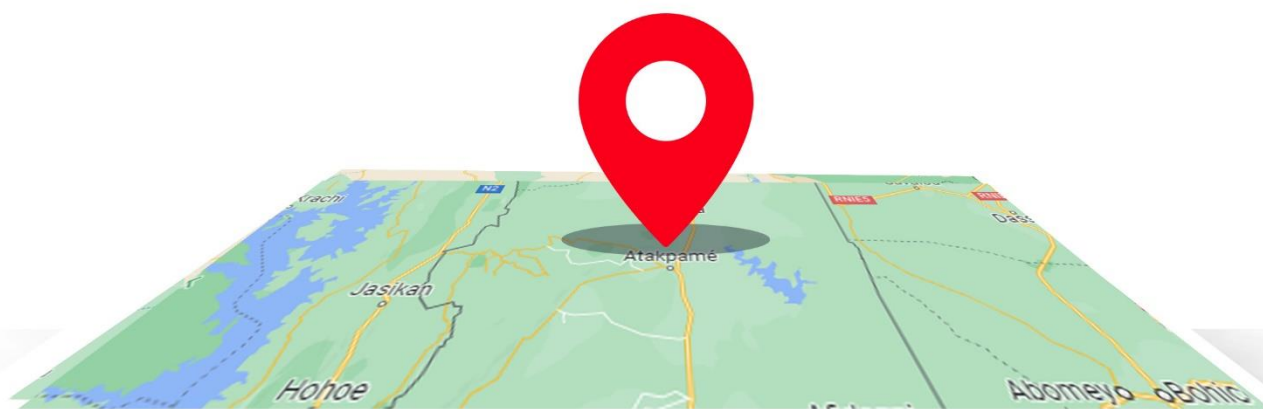
La vente de chaussures : une mine d'or exploitée

fnfi

Fonds National
de la Finance
Inclusive

La théorie dominante des économistes est que les contraintes de l'offre telles que des taux d'intérêt élevés et les garanties exigées jouent un rôle majeur dans l'exclusion des femmes du marché formel du crédit. Mais au Togo, depuis 2014, le Président de la République, SEM Faure Essozimna Gnassingbé a réussi à inscrire le pays au rang des nations d'inclusion économique et financière, avec la mise en place effective du Fonds National de la Finance Inclusive (FNFI). Kassegne Afi, vendeuse de chaussures à Daacha à Atakpamé fait partie des succès stories qui confirment la réussite de l'inclusion financière au Togo.

Atakpame



Le marché des chaussures dames ne cesse de croître. C'est pour cette raison que dame Kassegne Afi, autre fois revendeuse de fruits a finalement opté pour les chaussures dames. Elle en achète auprès des grossistes à Lomé et revend en détail. Elle n'a vraiment pas connu des débuts faciles. Née dans une famille pauvre, elle a dû quitter ses géniteurs pour vivre avec sa grand-mère. Très rapidement, elle a voulu s'autonomiser et se lance dans la vente de fruits. Mais, cette première activité n'est pas une réussite.

Elle opte finalement pour la vente des chaussures dames qu'elle commence avec une petite épargne. Malgré les difficultés à avoir du financement pour agrandir son commerce, elle ne renonce jamais à ses ambitions. Par l'entremise de sa sœur elle découvre les produits du Fonds Nationale de la Finance Inclusive en 2019, et obtient le crédit APSEF. Aujourd'hui, elle est l'une des femmes les plus autonomes de sa communauté. « Grace à cette activité je gagne bien ma vie. Je me nourris et mes enfants ne manquent de rien ».



Comme Kassegne Afi, elles sont des centaines de milliers de femmes qui grâce au FNFI arrivent à ne pas s'écrouler et parviennent à initier des AGR et à créer des TPME rentables. Elles ont en commun d'avoir de suite compris que l'échec n'est pas l'opposé de la réussite mais bien une expérience pouvant se révéler très enrichissante. Elles ont également saisi cette belle opportunité que représente le FNFI. « Moi, mes débuts ont été compliqués. Si mon commerce a pu réellement décoller c'est grâce au FNFI ».



Aujourd'hui, Kassegne Afi est bénéficiaire en fin des cycles des produits FNFI, donc éligible pour le produit phare Nkodédé. Elle a mené les démarches nécessaires et attend Nkodédé cycle 1. Avec ce crédit qu'elle aura auprès d'une banque classique partenaire du FNFI, Kassegne Afi compte franchir un cap. « Pour le moment je m'approvisionne à Lomé, mais je veux devenir grossiste moi-même. Avec Nkodédé, je vais réaliser ce rêve.», nous confie-t-elle